

A man in a grey suit and tie is running against a clear blue sky. He has a white bib with the number '179' pinned to his chest. His right arm is extended forward, and his left arm is bent at the elbow. The background is a solid, bright blue.

КОНСТАНТИН ЛЫСАКОВ

360 ГРАДУСОВ ВЛИЯНИЯ

ВЛИЯНИЕ - ЭТО ПРИВЫЧКА / СЕРИЯ БЕСЕД ПО 1 И 2 ПОСЛАНИЮ СВ. АПОСТОЛА ПАВЛА ТИМОФЕЮ

Кривина
ВЕЩАЮЩИЙ
ПРОФИЦИЕНТ

НЕ ПРОСТО ДОБИТЬСЯ УСПЕХА В ЖИЗНИ И НЕ ПОТЕРЯТЬ СЕБЯ NEPROSTO.NET



360 ГРАДУСОВ ВЛИЯНИЯ

ВЛИЯНИЕ - ЭТО ПРИВЫЧКА / СЕРИЯ БЕСЕД ПО 1 И 2 ПОСЛАНИЮ СВ. АПОСТОЛА ПАВЛА ТИМОФЕЮ

Кривша
ТАК НАПРАВИТЬ
НЕПРОСТО.NET

Кто повлиял на нашу жизнь? Кто сформировал нас такими, какие мы есть? Американский художник-карикатурист, автор незатейливых скетчей в газетах, Скотт Адамс говорил: «*Не нужно быть “человеком влияния”, для того чтобы быть влиятельным. Большинство людей, которые сформировали мою жизнь, понятия не имеют о том, чему я от них научился.*» Действительно задумываясь о влиянии в жизни, мы зачастую и не подозреваем, как преобразуем судьбы людей вокруг нас. Мы отдаем себе отчет в том, что от действий наших начальников или начальников наших начальников, или владельцев компаний и президентов корпораций, много зависит, но, даже оказываясь на вершине карьерной лестницы, мы склонны, в силу тех или иных причин, недооценивать, какое влияние оказываем на людей вокруг нас.

В 2004 году на прилавках книжных магазинов появилась книга, которая стремительно взлетела в десятку самых популярных книг по версии газеты The New York Times. Книга эта была посвящена урокам, которые автор Марк Санборн вынес из жизни человека, оказавшего на него огромное влияние. Название этого произведения было весьма незатейливое – «Фактор Фрэда». Не трудно догадаться, что Фрэд и был тем самым человеком в жизни Марка Санборна, который преобразил судьбу Марка удивительным образом. В этой книге не было бы ничего особенного, если бы Фрэд был отцом Майка или мудрым дядей. Он мог бы быть заботливым начальником или наставником. Было бы естественно, если бы Фрэд был пастором или душепопечителем Марка, его психологом или, на худой конец, психиатром. Но Фрэд был всего лишь почтальоном. Книга, столь стремительно ворвавшаяся в десятку самых популярных, была посвящена урокам, вынесенным из общения с почтальоном.

Возможно, вы оказываете огромное влияние на других людей и даже не знаете этого. Нам нужно обращать пристальное внимание не только на основные последствия наших действий, но и на второстепенные, которые становятся своего рода кругами на воде нашей жизни, расходящимися вокруг нас. Никогда не знаешь, кто тебя слушает и кто следит за тобой. Наши жизни, если перефразировать Шекспира, - это спектакли на сцене.¹

¹ Mark Sanborn *The Fred Factor* (New York, New York: Crown Business, 2004), 69

Дело в том, что Фред не был обычным почтальоном. Он понимал, что сталкивается с людьми каждый день и оказывает на них огромное влияние. Он осознавал, что влияние – это, прежде всего, привычка. Именно поэтому он уделял огромное внимание своей работе и тому, как он её выполняет. Хотим мы того или нет, но каждый из нас сегодня влияет на наших коллег, друзей, близких, начальников и подчинённых. Кого-то мы можем заинтриговать своей жизнью, других вовлечь в то, что мы делаем, на третьих просто повлиять. Наше влияние распространяется на 360 градусов вокруг нас. Как же наилучшим образом распорядиться этим влиянием? Ответ на этот вопрос мы находим в двух письмах, которые Апостол Павел пишет своему протезе Тимофею в конце своей жизни. Во время своего четвертого миссионерского путешествия, Павел поручает Тимофею позаботиться об Ефесской церкви, пока он будет в Македонии. Когда же Павел осознает, что ему вряд ли удастся вернуться в Ефес в скором будущем, он пишет первое послание Тимофею, чтобы продлить срок действия своего поручения. В нём он призывает опровергать ложные учения и присматривать за тем, что происходит в растущей Ефесской церкви. Главной проблемой в этой церкви были ереси пропитанные гностицизмом, упадническим Иудаизмом и ложным аскетизмом. Второе письмо Павел пишет позднее, когда понимает, что, скорее всего, не выйдет живым из Римской тюрьмы. Это послание становится своего рода духовным завещанием Апостола. Оба эти послания содержат не просто уроки лидерства, но принципы, которые помогают любому человеку наиболее мудро распорядиться тем положением в жизни, которое ему дано. Наиболее хорошо это видно в начале второй главы второго послания Тимофею, когда Павел призывает молодого лидера: «И что слышал от меня при многих свидетелях, то передай верным людям, которые были бы способны и других научить» (2 Тимофею 2:2). Изучая эти два письма Павла своему другу и ученику, мы открываем для себя уроки, как наиболее разумно мы можем распорядиться влиянием, которое оказываем на людей вокруг нас.



360 ГРАДУСОВ ВЛИЯНИЯ

ВЛИЯНИЕ - ЭТО ПРИВЫЧКА / СЕРИЯ БЕСЕД ПО 1 И 2 ПОСЛАНИЮ СВ. АПОСТОЛА ПАВЛА ТИМОФЕЮ

Крыша
НЕПРОСТО

ВЛИЯНИЕ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ УБЕЖДЕНИЯМИ. УБЕЖДЕНИЯ ФОРМИРУЮТСЯ ЛЮДЬМИ

Не всякое влияние, которое мы оказываем на людей вокруг нас, является хорошим. Однако зачастую проблемы возникают не из-за того, что пресловутая старуха Шапокляк со своим жизненным кредо «хорошими делами прославиться нельзя» становится для нас примером для подражания. Такие случаи крайне редки. Чаще всего проблемы возникают из-за того, что мы хотим казаться кем-то, кем мы не являемся, и побуждать людей вокруг нас к преобразованиям в их жизни, не на основании нашего опыта или того, кто мы есть на самом деле, а на основании того, как мы хотели бы, чтобы люди видели нас. Мы пытаемся влиять на людей, опираясь на образ и имидж, а не основываясь на практике своей жизни. Николло Макиавелли писал, что *«подавляющее большинство человечества удовлетворяется мнимым, предпочитая думать, что мнимое и есть реальное. Как следствие, мы выстраиваем свою жизнь на том, что кажется, а не на том, что есть»*. Именно этому Апостол Павел и посвящает первую главу своего письма Тимофею. Показывая, что влияние определяется убеждениями, которые в свою очередь проявляются в любви, искренней совести и вере, а не в религиозном учении и заучивании постановлений и правил.

СТРУКТУРА ОТРЫВКА

ВЛИЯНИЕ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ УБЕЖДЕНИЯМИ. УБЕЖДЕНИЯ ФОРМИРУЮТСЯ ЛЮДЬМИ. ХОРОШИЕ УБЕЖДЕНИЯ ПРОЯВЛЯЮТСЯ В:

- ЛЮБВИ ОТ ЧИСТОГО СЕРДЦА (1:1-7);
- ДОБРОЙ СОВЕСТИ (1:8-10) И
- ИСКРЕННЕЙ ВЕРЕ (1:11)

ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ И РАЗМЫШЛЕНИЯ:

1. В жизни многих из нас были наставники – люди, которые повлияли на наше развитие, помогли сформулировать наши убеждения. Расскажите о тех, кто был в вашей жизни наставником? Кто помог вам сформироваться как личности?
2. Что нам говорит приветствие во втором стихе об отношениях Павла с Тимофеем? Что мы узнаём о Тимофее из 3 и 4 стиха?
3. Павел призывает Тимофея потребовать у лжеучителей остановиться и больше «не заниматься всякими выдумками и сочинением бесконечных родословных». Он приводит две причины своего требования. (1) Во-первых, Павел считает, что такое поведение «лишь порождает противоречия, а не способствует успеху Божьего дела, которое строится на вере». (2) Затем Павел делится с Тимофеем целью своего требования: «Цель этого требования – любовь, которая исходит из чистого сердца, добрая совесть и искренняя вера». Как вы думаете, почему для Павла было так важно, чтобы Тимофей понимал не только то, о чём он его просит, но и почему? Просьба о чём-либо наших подчинённых, как вы думаете, чем с ними стоит делиться, а чем нет?
4. Почему некоторые из людей «хотят быть учителями закона», даже несмотря на то, что они не разбираются в нём? Что даёт нам статус «учителя»? Как нам стоит пользоваться законом, если посмотреть на стихи с 8 по 11?
5. Какому риску был готов подвергнуть себя Павел, направляя Тимофея «присмотреть» за Ефесской церковью на время своего отсутствия? Почему он был готов пойти на такой риск? Как решение Павла – доверить такую важную руководящую роль Тимофею – может бросить нам вызов и вдохновить сегодня?

1 ПОСЛАНИЕ ТИМОФЕЮ | ГЛАВА, СТИХИ С 1 ПО 11

¹1 Павел, апостол Христа Иисуса, по велению Бога, нашего Спасителя, и Иисуса Христа . нашей надежды. ²Моему родному сыну в вере Тимофею. Благодать, милость, мир тебе от Бога Отца и Господа нашего Христа Иисуса.

³Отправляясь в Македонию, я настоятельно попросил тебя остаться в Ефесе и потребовать от некоторых людей не распространять ложных учений, ⁴не заниматься всякими выдумками и сочинением бесконечных родословных. Это лишь порождает противоречия, а не способствует успеху Божьего дела, которое строится на вере. ⁵Цель этого требования – любовь, которая исходит из чистого сердца, добрая совесть и искренняя вера. ⁶Некоторые же, оставив это, стали заниматься бессмысленными разговорами. ⁷Они хотят быть учителями закона, но сами не разбираются в том, о чем они говорят и что так решительно утверждают.

⁸Мы знаем, что закон хорош, если им правильно пользоваться. ⁹Мы знаем также, что закон существует не для праведных, а для нарушителей закона и для непокорных, для нечестивых и грешных, для непризнающих ничего святого и безбожных, для тех, кто поднимает руку на своего отца или мать, для убийц, ¹⁰для развратников, извращенцев, работорговцев, лжецов, лжесвидетелей и всех, кто занимается тем, что противоречит здравому учению ¹¹и не соответствует славному Евангелию благословенного Бога, доверенному мне.

ПРИМЕНЕНИЕ



В идеале, в жизни каждого из нас нужны «Павлы» (духовные наставники), «Тимофеи» (духовные ученики) и «Варнавы» (люди, готовые ободрить и поддержать нас в трудную минуту). Кто сегодня является вашим «Павлом»? Кто ваш «Тимофей»? Есть ли у вас «Варнава»? Если у вас сейчас нет такого человека в жизни, то начните молиться и просить Бога о том, чтобы в вашей жизни были «Павел», «Тимофей» и «Варнава».